



INCARICO INIZIALE DI ADVISORY - PANORAMICA

Advisory per PMI su AI, crescita e innovazione applicata

Supporto chi guida una PMI nell'individuare opportunità di crescita, applicare l'AI dove crea valore reale e trasformare idee promettenti in iniziative concrete, realizzabili, adottabili e scalabili.

Growth & Market Development

Individuare opportunità più solide nella proposta, nella customer journey, nei canali e nelle partnership.

AI Adoption & Automation

Individuare casi d'uso di valore e passare dagli esperimenti a workflow utili e governati.

Applied Innovation

Trasformare opportunità di prodotto, processo e tecnologia in iniziative concrete.

COME SI INIZIA

Si parte da una conversazione gratuita.

Un incarico strutturato di advisory viene solo dopo, se c'è allineamento.

01

PRIMO PASSO GRATUITO

Call gratuita di allineamento, 30 minuti

Si analizza la situazione per capire se un incarico di advisory abbia senso. Nessun costo, nessun impegno e nessun obbligo di proseguire.

[Prenota una call gratuita di 30 minuti >](#)

02

SOLO SE C'È ALLINEAMENTO

Incarico iniziale di advisory

Una valutazione mirata per comprendere le opportunità più solide, i vincoli e le priorità e tradurli in una roadmap concreta di 90 giorni.

A COSA SERVE

Chiarisce cosa meriti priorità, cosa debba essere verificato per primo e quali rischi o vincoli vadano gestiti prima di procedere.

Risultato: una roadmap concreta di 90 giorni con priorità e prossime azioni chiare.

COSA COMPRENDE

- Workshop di valutazione
- Valutazione di opportunità, vincoli e rischi
- Roadmap scritta di 90 giorni
- Presentazione e sessione decisionale

COMPENSO FISSO

CHF 3'000

Perimetro e deliverable definiti. L'eventuale supporto all'implementazione viene definito separatamente.

COME SI SVOLGE L'INCARICO

1

Valutazione

Comprendere priorità, opportunità, vincoli e rischi.

2

Roadmap

Tradurre quanto emerso in un piano concreto di 90 giorni.

3

Revisione

Rivedere le decisioni e definire i prossimi passi.

Serve supporto oltre la roadmap? Implementazione, coordinamento del progetto, valutazione dei fornitori, rollout e adozione possono essere definiti separatamente quando utile.

PERCHÉ QUESTA PROSPETTIVA

Un percorso costruito tra business, tecnologia ed esecuzione.

Il mio percorso è iniziato vicino al software e alle piattaforme digitali, per poi estendersi alla guida di progetti e prodotti, alla crescita, alle operations, agli ecosistemi di partner e alle tecnologie emergenti. Oggi riunisco queste prospettive nel lavoro di advisory, combinando pensiero strategico e comprensione concreta di implementazione, adozione e vincoli di business.



Cosa porto

Tre prospettive che definiscono il mio approccio al lavoro di advisory.

Business + Tecnologia

Collegare le priorità di business alla fattibilità tecnica e alla realtà dell'implementazione.

Strategia

Requisiti

Piattaforme

Integrazione

Crescita + Esecuzione

Collegare la strategia di crescita a customer journey, canali, partner e operations.

GTM

Customer Journey

Partner

Operations

Innovazione + Adozione

Trasformare le opportunità in soluzioni che le persone possano realmente implementare e utilizzare.

Applied Innovation

AI Adoption

Abilitazione

Cambiamento

AREA SPECIALISTICA

Bitcoin Business & Technology Advisory

Per aziende che affrontano specifiche questioni di business e tecnologia legate a Bitcoin, inclusi prodotto, custodia autonoma, adozione, formazione e implicazioni operative.

Advisory indipendente per il business e la tecnologia.



Intervento a BTC Prague sul valore della decentralizzazione.

Serve chiarezza su cosa mettere al primo posto?

Una call gratuita di 30 minuti è sufficiente per capire se lavorare insieme abbia senso e quale possa essere il primo passo giusto.

[Prenota una call gratuita di 30 minuti >](#)marcogiorgetti.com